



LUFRA Group, e krijuar mbi 29 vite më pare, është sot kompania më e madhe e produkteve të qumeshtit në vende. Me fabrikë në Lushnje, Rrogozhinë dhe një fabrikë uji në Dukat, Vlorë, dhe prezente në të gjithë Shqipërinë me mbi 40 produkte të ndryshme për konsumatorin.

Aktualisht, për kompaninë Dukat, kërkon të punësojë një Menaxher Shitjesh, për zonën Durres, Kavaje, Elbasan.

Detyrat

- Mirëmbajtja e rrjetit ekzistues të klientëve dhe identifikimin e klientëve të rinj, nisur nga analiza të kujdeshme të portofolit ekzistues.
- Informimi i klientëve mbi kompaninë, produktet e saj, përfitimet, bonuset, skemat e ndryshme dhe çdo lloj komunikimi në lidhje me mbledhjen e informacionit të tregut;
- Ndjekja e proceseve të punës siç përcaktohet në udhëzimet e shitjeve dhe në përputhje me synimet e caktuara nga kompania;
- Kryerjen e aktiviteteve të shitjes me qëllim përmbushjen e nevojave të klientëve arritjen e objektivave të paracaktuara të shitjes.
- Njohjen, dokumentimin dhe lajmërimin e kolegëve dhe eprorëve rreth ndodhjeve dhe çështjeve problematike të ngritura nga klientët ose nga vetë ai;
- Manaxhimin e grupit të agjentëve dhe shpërndarësve të shitjes, si dhe ofrimin e trajnimit për punonjësit e rinj;

Kërkesat

- Diplomë Universitare;
- Të paktën 3 vjet eksperiencë e mëparshme;
- Njohuri shumë të mira kompjuteri dhe aftësi për të mësuar programet/sistemet aplikative të shitjes;
- Aftësi të shkëlqyera komunikimi, person energjik dhe i motivuar;
- Paraqitje profesionale e të jetë i/e orientuar drejt shërbimit të klientit;
- Aftësi për të punuar individualisht dhe në grup;
- Leje drejtimi automjeti.

Për të aplikuar për këtë pozicion, ju lutem dergoni CV të detajuar tek zyrat qendrore të Lufra ose nëpërmjet e-mailit: hr@lufra.al.